

**Vue cycle du programme des cours**

B1 Or Th Pr Au Cr

**Cours obligatoires (B1 : 16Cr)**

GCER0173-1	<i>Module 1 : Fonctionnement de l'entreprise - [36h AUTR]</i>	B1	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0174-1	<i>Module 2 : Droit de la vente nationale, européenne et internationale - [36h AUTR]</i>	B1	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0175-1	<i>Module 3 : Supply Chain - [36h AUTR]</i>	B1	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0176-1	<i>Module 4 : Conduite de réunions - [18h AUTR]</i>	B1	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>
GCER0177-1	<i>Module 5 : Techniques de vente 1 : l'attitude du vendeur - [36h AUTR]</i>	B1	Q2	12	-	[+]	<b>2</b>
GCER0178-1	<i>Module 6 : Techniques de vente 2 (anglais) - [54h AUTR]</i>	B1	Q2	36	-	[+]	<b>3</b>
GCER0179-1	<i>Module 7 : Techniques d'achat - [36h AUTR]</i>	B1	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0180-1	<i>Module 8 : Maîtriser les outils de veille - [18h AUTR]</i>	B1	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>
GCER0181-1	<i>Module 9 : Personal branding - [18h AUTR]</i>	B1	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>