

Vue bloc du programme des cours

Or Th Pr Au Cr

Bloc 1

Cours au choix

Choisir le programme en fonction de son parcours

NOUVEAU PROGRAMME

GEST7077-1	<i>Environnement économique international</i> - Jérôme SCHOENMAECKERS	Q1	36	-	-	4
FINA9014-1	<i>Finance pour la fonction commerciale</i> - Anne CHANTEUX, Magali HERMAN	Q1	45	-	-	5
MQGE9005-1	<i>Supply Chain Processes for Commercial Performance</i> (anglais) - Thierry PIRONET	Q2	36	-	-	4
LANG9906-1	<i>Business English (B2)</i> - Stéphanie HAYEN, Andrea MOMMER	Q2	18	-	-	2
GEST7080-1	<i>Research Topic Identification</i> - Nadia STEILS	Q2	9	-	-	1
GSTG3004-1	<i>Immersion en entreprise 1</i> - Thierry PIRONET	TA	-	-	-	24

Choisir 1 cours parmi :

LANG9907-1	<i>Commerciel Nederlands - niveau 1 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE	TA	27	-	-	3
LANG9908-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI	TA	27	-	-	3

Finalité unique

Finalité spécialisée

GEST7078-1	<i>Vente et négociation stratégique</i> - Willem STANDAERT	Q2	45	-	-	5
GEST7079-1	<i>E-Business and Digital Marketing</i> (anglais) - Vincent NANNI	Q2	27	-	-	3
MQGE9003-1	<i>Sales Analytics Part I Data Management</i> (anglais) - Stéphanie AERTS - Suppl : Morgane DUMONT	Q2	36	-	-	4
GEST7017-1	<i>Business Strategy and Strategic Marketing</i> (anglais) - Willem STANDAERT	Q1	45	-	-	5

PROGRAMME TRANSITOIRE

GEST7013-1	<i>Environnement commercial</i>	Q1	45	-	-	5
FINA9014-1	<i>Finance pour la fonction commerciale</i> - Anne CHANTEUX, Magali HERMAN	Q1	45	-	-	5
MQGE9002-1	<i>Supply Chain Management for Commercial Performance</i> (anglais)	Q2	27	-	-	3
LANG9906-1	<i>Business English (B2)</i> - Stéphanie HAYEN, Andrea MOMMER	Q2	18	-	-	2
GEST7018-1	<i>Méthodologie de recherche</i>	Q2	9	-	-	1
GSTG3004-1	<i>Immersion en entreprise 1</i> - Thierry PIRONET	TA	-	-	-	24

Choisie 1 cours de langue parmi :

LANG9907-1	<i>Commerciel Nederlands - niveau 1 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE	TA	27	-	-	3
LANG9908-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI	TA	27	-	-	3

Finalité unique

Finalité spécialisée

GEST7049-1	<i>Vente et négociation stratégique</i>	Q2	54	-	-	6
GEST7050-1	<i>Digital Marketing and Sales Analytics</i> (anglais)	Q2	54	-	-	6

GEST7017-1	<i>Business Strategy and Strategic Marketing</i> (anglais) - Willem STANDAERT	Q1	45	-	-	5
------------	---	----	----	---	---	---

Bloc 2

Cours au choix

Choisir le programme en fonction de son parcours

NOUVEAU PROGRAMME

GEST7076-1	<i>Innovation and Change Management</i> (anglais) - Olivier LISEIN, Frédéric OOMS	Q1	45	-	-	5
MQGE9004-1	<i>Sales Analytics Part II Predictive Methods</i> (anglais) - Stéphanie AERTS	Q1	45	-	-	5
DROI8055-1	<i>Les forces de vente et le droit</i> - Jacques DEFER	Q1	27	-	-	3
GEST7075-1	<i>Research Methodology</i> (anglais) - Nadia STEILS	Q1	9	-	-	1
GMEM9006-2	<i>Mémoire-projet</i> Prérequis : GEST7080-1 - Research Topic Identification	TA	-	-	-	30

Choisir 1 cours parmi :

LANG9911-1	<i>Commercieel Nederlands - niveau 2 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE Corequis : LANG9907-1 - Commercieel Nederlands - niveau 1 (B1)	Q1	27	-	-	3
LANG9910-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 2 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI Corequis : LANG9908-1 - Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)	TA	27	-	-	3

Finalité unique

Finalité spécialisée

GEST7021-1	<i>Leadership et management des équipes de vente</i> - Didier DEFRÈRE	Q1	45	-	-	5
GEST7051-1	<i>Strategic Rooms (Simulation Game)</i> (anglais) - Willem STANDAERT	Q1	36	-	-	4
MARK9303-1	<i>Services and Brand Management</i> (anglais) - Cécile DELCOURT, Laurence DESSART	Q2	36	-	-	4

PROGRAMME TRANSITOIRE

GEST7019-1	<i>Innovation and Change Management</i> (anglais) - Olivier LISEIN, Frédéric OOMS	Q1	54	-	-	6
MQGE9004-1	<i>Sales Analytics Part II Predictive Methods</i> (anglais) - Stéphanie AERTS	Q1	45	-	-	5
DROI8054-1	<i>Les forces de vente et le droit</i> - Jacques DEFER	Q1	18	-	-	2
GEST7075-1	<i>Research Methodology</i> (anglais) - Nadia STEILS	Q1	9	-	-	1
GMEM9006-2	<i>Mémoire-projet</i> Corequis : GEST7018-1 - Méthodologie de recherche	TA	-	-	-	30

Choisir 1 cours parmi :

LANG9911-1	<i>Commercieel Nederlands - niveau 2 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE Corequis : LANG9907-1 - Commercieel Nederlands - niveau 1 (B1)	Q1	27	-	-	3
LANG9910-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 2 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI Corequis : LANG9908-1 - Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)	TA	27	-	-	3

Finalité unique

Finalité spécialisée

GEST7021-1	<i>Leadership et management des équipes de vente</i> - Didier DEFRÈRE	Q1	45	-	-	5
GEST7051-1	<i>Strategic Rooms (Simulation Game)</i> (anglais) - Willem STANDAERT	Q1	36	-	-	4
MARK9303-1	<i>Services and Brand Management</i> (anglais) - Cécile DELCOURT, Laurence DESSART	Q2	36	-	-	4