

Vue cycle du programme des cours

B1 Or Th Pr Au Cr

Cours obligatoires (B1 : 16Cr)

GCER0173-1	<i>Module 1 : Fonctionnement de l'entreprise</i> - Fabrizio ROSSI - [36h AUTR]	B1	Q2	24	-	[+]	2
GCER0174-1	<i>Module 2 : Droit de la vente nationale, européenne et internationale</i> - Jacques DEFER - [36h AUTR]	B1	Q2	24	-	[+]	2
GCER0175-1	<i>Module 3 : Supply Chain</i> - Thierry PIRONET - [36h AUTR]	B1	Q2	24	-	[+]	2
GCER0176-1	<i>Module 4 : Conduite de réunions</i> - Olivier HOLLANDER - [18h AUTR]	B1	Q2	12	-	[+]	1
GCER0177-1	<i>Module 5 : Techniques de vente 1 : l'attitude du vendeur</i> - Olivier HOLLANDER - [36h AUTR]	B1	Q2	12	-	[+]	2
GCER0178-1	<i>Module 6 : Techniques de vente 2 (anglais)</i> - Vincent NANNI - [54h AUTR]	B1	Q2	36	-	[+]	3
GCER0179-1	<i>Module 7 : Techniques d'achat</i> - Helen VAN DEN DOOREN - [36h AUTR]	B1	Q2	24	-	[+]	2
GCER0180-1	<i>Module 8 : Maitriser les outils de veille</i> - Xavier TEICHMAN - [18h AUTR]	B1	Q2	12	-	[+]	1
GCER0181-1	<i>Module 9 : Personal branding</i> - Olivier HOLLANDER - [18h AUTR]	B1	Q2	12	-	[+]	1